



Karismatiska presentationer

- presentera med pondus och variation

En fartfylld dag med mycket egna övningar, inspiration, och nya tankar. Du får träna praktiskt med verktyg och övningar som du direkt kan använda i vardagen.

Effekt

- Förståelse för din egen roll i presentationen
- Praktisk kunskap för att presentera övertygande
- Verktyg för en struktur som når alla
- Du lär dig engagera lyssnarna

Målgrupp: alla som behöver presentera övertygande, chefer och ledare på alla nivåer, projektledare, säljare mfl.

Omfattning: 1 timma, halvdag eller en dag



Vill du utveckla dina presentationer? Vill du undvika onödig stress när du talar? Vill du själv vara en starkare del av budskapet? Det handlar inte bara om retorik. Det handlar inte om presentationsteknik. Det handlar om konsten att få människor att lyssna och ta till sig ditt budskap. Det handlar om dig som talare.

- *Vill du lära dig att bli en talare med karisma?*
- *Behöver du bli mer avslappnad och undvika stress?*
- *Vill du finna en bra struktur som når fram till alla?*
- *Vill du öka din pondus och få stående ovationer?*

Smakprov ur innehållet

Hur du ...

- skapar ett första intryck, en god kontakt
- får bästa energi-/presentationstillstånd
- planerar och strukturerar ditt föredrag
- skapar engagemang genom pondus och variation
- bryter mönster och får deltagarna att förändras

Dessutom får du...

- 4-MAT modellen för bästa struktur
- lära dig "tala" med din kroppshållning
- träna på röst och scennärvaro
- skapa kontraster med KAV-modellen
- ankra olika tillstånd, använda tidslinjen
- personlig feedback i alla övningar
- lära dig använda metaforer och loopar

Utbildare

Kenth Åkerman är talare, ledarskapsexpert och mental coach.

Kenth är en av Sveriges bästa och mest inspirerande föredragshållare för grupper på 200 likväl som 20 personer. Kenth har i över 15 år inspirerat tusentals människor varje år. Han pratar om motivation och arbetsglädje, konsten att få andra att prestera, framgångsrik företagskultur, mental träning, mål och mening, service i mästarklass, affärsmannaskap och entreprenörskap. Han brinner för att skapa perspektiv, med affären och människan i fokus.

Hans föredrag och utbildningar har alltid högt tempo, är praktiska, provocerande och väcker till eftertanke. Författare till flera böcker inom ledarskap, förändring och kundservice.

KENTH ÅKERMAN
do CHANGE concrete



www.kenthakerman.com

Mobile + 46 705 29 21 80

E-mail: kenth@kenthakerman.com

Skype: KenthAkerman

Twitter: KenthAkerman

FaceBook: kenthakerman